



Sales Engineer Materials Testing

Benelux Scientific is al meer dan 20 jaar een gespecialiseerde distributeur van hoogwaardige wetenschappelijke instrumenten, met ervaren medewerkers en kantoren in Nazareth. We werken nauw samen met een selecte groep innovatieve leveranciers van testinstrumenten voor fysische en chemische materiaalkarakterisering en monstervoorbereiding.

Onze klantenkring in België telt meer dan 800 klanten uit diverse industrieën, universiteiten en onderzoekscentra, waar meer dan 1.500 van onze instrumenten gebruikt worden.

We onderscheiden ons door onze sterke marketing, gedreven verkoop en professionele service.

We zijn op zoek naar een commercieel onderlegde Sales Engineer Materials Testing met een sterke belangstelling voor de wetenschappelijke wereld, die graag een eigen klantenportfolio wil opbouwen in een uitdagende werkomgeving met een uitstekende teamspirit.

Uw functie

- Je bent verantwoordelijk voor de verkoop en ondersteuning van hoogwaardige laboratoriumapparatuur, voornamelijk binnen het segment materiaalkarakterisatie.
- Je bouwt en onderhoudt een sterk en duurzaam klantennetwerk uit.
- Je bent het aanspreekpunt voor applicatieve vragen, het uitwerken van gerichte oplossingen en offertes.
- Je staat in voor demonstraties bij klanten en het organiseren van opleidingen na indienststelling van de toestellen.
- Je bent verantwoordelijk voor de resultaten en omzet van jouw klanten en productengamma.
- Je rapporteert in ons CRM systeem en aan de sales manager.
- Je bent actief op klantenbezoek en dus ook vaak op de baan in België en occasioneel in Luxemburg.

Profiel

- Je bent in het bezit van een master- en/of bachelordiploma in een wetenschappelijk geïntereerde richting.
- Je hebt affiniteit met chemie en/of fysica.
- Je bent resultaatgericht en beschikt over een gezonde dosis lef.
- Je denkt oplossings- en klantgericht.
- Je bent leergierig, zelfsturend en kan zelfstandig werken.
- Je bent down-to-earth en werkt collegiaal.
- Je beschikt over goede communicatieve en sociale vaardigheden.
- Je bent geïnteresseerd in nieuwe en vernieuwende technologieën.
- Je bent Nederlandstalig en je kan je vlot uitdrukken in het Frans en het Engels (spreken en begrijpen).

Wat heeft Benelux Scientific te bieden?

- Een competitief salarispakket met firmawagen.
- Je maakt deel uit van een zeer ervaren team met de mogelijkheid om snel kennis en ervaring op te doen.
- Er wordt geïnvesteerd in opleidingen voor werknemers die bijdragen aan hun persoonlijke groei, intern of bij leveranciers (UK, Duitsland,...).
- Er heerst een aangename sfeer op de werkvloer, je kan rekenen op de steun van collega's waar een grote cohesie en wederzijds respect heerst.
- Je bent actief in een dynamische werkomgeving en een snelgroeiende groep met nog zeer veel potentieel.
- De functie biedt veel variatie, verschillende werkomgevingen en sectoren.
- Je komt terecht in een no-nonsense cultuur met korte communicatielijnen, waar je vrijheid krijgt om je eigen drive na te streven en verantwoordelijkheden op te nemen.

Interesse?

Neem dan snel contact op met ons. We nemen zeker de nodige tijd om uw CV en motivatiebrief door te nemen om dan zo snel mogelijk een vervolgspraak te kunnen plannen. Uw gegevens worden met de grootste discretie behandeld.

Fien Fourneau
Fien.Fourneau@aptco-group.com
+32 9 274 52 76

